



# アクセアのフランチャイズ 価値ある情報を 価値あるカタチに

# ACCEA

## なぜ今このビジネスか…?

当社は「情報加工カンパニー アクセア」直営店での成功事例を基盤とし、新しい業態、「文字」「画像」「映像」など加工する店舗として広く様々な業種の企業様にご参入いただき、フランチャイズ展開を行っております。

今日、パソコン、デジカメ、携帯などの普及により誰でもが沢山の情報を持つ事ができるようになりました。しかしながらその情報を紙に印刷したり、ラミネートしたり、製本したり、ポスターにしたり、ファイリングしたり、編集したり、大きな看板にしたり、翻訳したりなどその情報を加工するインフラはまだまだ整っておらず、一部の専門的な領域になっています。

当社ではこの新業態を「情報加工カンパニー アクセア」と言う名のもと多くの方にご利用いただけるように直営だけで展開するのではなく、ご興味を持っていただける企業様と共同で広めていきたいと思っています。当社のサービスに少しでも興味をお持ちいただけましたら、お気軽にお問い合わせください!

### ✓ 不況にも強い!

不況になるとアウトソーシング意識が高まり、企業は文書作成や印刷業務等の労働集約的な業務については変動費化するようになります。また、反対に好況時には企業の販売促進費に関する予算が多とられるため、販促のツール等のオーダーが増えるため、このビジネスはそれぞれの状況下においての強みがあります。当社の事業は景気の影響を受けにくく、安定的に売上を伸ばしていくことが可能です。

### ✓ 粗利益率75%以上!

当社の強みの一つに価格競争力があります。競合他社よりもお客様へのご提供価格は安価に設定しており、顧客吸引の販売促進の上での非常に強い強みとなっております。当然ながら「安かろう悪かろう」であったり、もちろん経済活動である以上は店舗の利益を圧迫しては意味がありません。当社の運営方法にはお客様にはお安く提供をして喜んでいただいたうえで、高い粗利益率を確保するノウハウがあります。

### ✓ 様々な業種とのシナジー効果

文具販売・DPEショップ・書籍販売・印刷業等々のサービスとの相乗効果が見込めます。それぞれの営業活動、WEBによる集客、その他販売促進活動により、現業にも好影響を与えることができます。

### ✓ デジタルプリント、フランチャイズ店舗型のメリット

- 24時間営業により短納期の実現
- 近くのお客様からの受注によりさらに短納期が可能
- 強度なセキュリティとお客様との距離の近さで安心を提供
- 必要な部数だけの印刷で無駄なインクや紙を使用せずにECO
- その場で印刷なのでカーボンオフセット上も物流による二酸化炭素排出を抑制
- 店舗に来店してもらう事により10円のオーダーでも受注可能
- ネットでも受注する事によりコストを削減、低価格を実現
- 大手企業、官公庁、中小企業、SOHOから個人まですべてのお客様がターゲット
- 大口オーダーのお客様には担当営業が付き、いざという時に安心

1枚からの小ロットに対応  
名刺から製本までを短納期、低コストで!

## デジタルプリント

コピー・出力	名刺・封筒
挨拶状	製本



大判ポスター、タペストリー、垂れ幕など  
室内、屋外を問わないクオリティ

## 大判ポスター出力

カラー・モノクロ出力	屋外ポスター出力
タペストリー	パネル加工



自分だけのオリジナルデザイン!  
プレゼントや記念品にも。

## 名入れオリジナルプリント

名札	プラスチックカード
フォトフレーム	各種ノベルティ



規模の大小を問わず高い耐久力!  
パネル、ラミネート、製本加工で劣化を防ぐ

## 後加工サービス

製本	ラミネート加工
パネル・アルミフレーム加工	特殊加工



電子化、Web化、CD/DVD化で  
価値ある情報を価値あるままに

## デジタル加工サービス

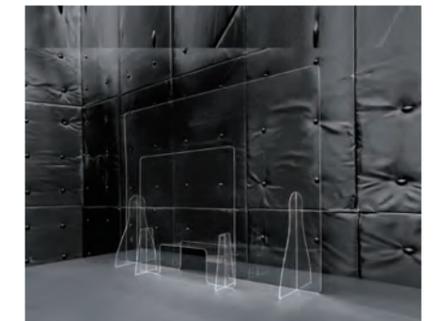
ホームページ作成	文書電子化
映像制作	CD/DVDコピー



オーダーメイドでぴったりサイズ!  
取出口もカスタム可能

## 感染予防対策グッズ

アクリルパーテーション	透明ビニールシート・カーテン
発泡パネルパーテーション	フロアサイン・床用サイン



耐候性の高いメディアで  
長期の屋外掲示も可能

## 屋外用大判出力

屋外看板	平看板	アルミ複合板
電飾看板	ウィンドウディスプレイ	



出力から施工、什器の手配まで  
すぐに使える販促グッズ

## 販促・サイン&ディスプレイ

等身大パネル	シール・ステッカー
壁紙	カーラッピング



資源を守る!  
環境に配慮した素材を使用

## SDGsへの取り組み

NOALX™ (ノアルクス)
LIMEX (ライメックス)



## 受注のしくみ

自宅・社内のプリンタのような操作性!  
配送までのご依頼で完全ドアtoドア



### WEB入稿システム

WEB/ECサイトからの入稿、店頭受付、法人営業受付をシステムに集約、案件を一括管理することにより短納期化と広域の営業が可能に。発送まで依頼で完全ドアtoドアが可能。  
入稿だけでなく、請求書の発行や売上管理・決済システムと連携されているため、このシステムを導入すれば、アクセアのサービスをすぐに開始することができます。



選択式で簡単オーダー!  
受注率アップの超特急サービス!

## ACCEA EXPRESS

ACCEA EXPRESSは超特急の印刷サービスです。急ぎで必要になる印刷物をメインにラインナップし、特急料金がかからず最短3時間仕上げ。お得にネット印刷を活用し、店舗で受け取ることが可能。配送は最短即日〜。簡単に注文でき、かつ納期が明確化されていることにより、年々受注数・売上共に増加しているサービスです。

### ACCEA 従来型サービス

お客様の要望に細かくお応えできる。  
やりとりが多くなり、見積り・納期計算等に時間がかかることがある。



オーダーフロー (一例)



### ACCEA EXPRESS 超特急サービス

商品項目を絞ることで  
見積り等にかかる時間を短縮。  
回転率が上がり**受注数・売上増**



フランチャイズ加盟によって、弊社システムがご利用可能になります。  
開発費・人件費を削減、かつ様々なサービスで活用いただけます。

## その他サービス

テレワークをもっと気軽に、もっと便利に



カフェのように誰でも利用可能なワークスペースを展開。  
ビジネススポットとしてスペースを登録掲載していただけるオーナー(加盟店)も募集しております。  
無料でスポット登録、掲載。オーナー専用管理システム使用料なし。初期投資はゼロで始めることができます。



面倒な会員登録は不要!  
空いた時間に気軽に立ち寄れる  
ワークスペース。



格闘技フィットネス、ホット浴岩フィットネス、  
セルフフィットネスと種類豊富!



レンタル会議室として貸し出し、  
空間が収益を生むスペースへ。

### ACCEA Business Support アクセア貸会議室



## 「選べる ショップ スタイル」

### プリントショップ



### プリントショップ + カフェ



### プリントショップ + カフェ + 貸会議室



### プリントショップ + カフェ + フィットネス



- プrintショップ
- カフェ
- フィットネス
- 貸会議室

渋谷店

西新宿店

外苑前店

## 加盟店の声

### 株式会社デジブリ

黒田 菜摘さん

岡山駅前店 / 三ノ宮店 / 新宿御苑前店 / 市ヶ谷店 / 四ツ谷店 / 浜松町店 /  
TOC有明店 / 水道橋店 / 神戸元町店



#### FC加盟の経緯・きっかけ

今から15年ほど前、電子書籍が急成長し、印刷市場が急速に縮小されるのではと、業界では危惧されていました。そこで、当社は新たな市場、新たな顧客を求めて新規事業の計画を検討していたところ、コンサルをしていた知人からアクセア事業を紹介され、思い切って岡山駅前店で店舗をオープンする事になったのがきっかけです。

#### 今後の展望をお聞かせ下さい

事業を初めて、今年で13年目を迎え、店舗数もスタッフも増え、着実に成長してきています。今後も東京や地方都市で店舗を増やしていきたいと考えています。

### TTC株式会社

山岸 優一さん

神谷町店



#### FC加盟の経緯・きっかけ

アクセアフランチャイズ事業はコロナ禍により影響を受ける企業が多い中、強みが明確であり売上を堅調に積み上げられる、安定したビジネスモデルです。このビジネスモデルと当社のDTP部門の経営資源との親和性が高く、より効果的なシナジーを期待し、出店にいたりました

#### 今後の展望をお聞かせ下さい

出店したらオーナー企業に全てを一任されるということではなく、課題にたいしての提案や売上拡大に向けた施策の検討を、アクセア全体でサポート頂ける雰囲気がとても心強いです。1号店を早く軌道にのせ、いずれは複数店舗を運営することを想定しています。研修やサポート体制が充実しているため、複数店舗も短期展開も容易だと考えています。

### 株式会社POD

矢ヶ部 秀明さん

四条烏丸店



#### FC加盟の経緯・きっかけ

もともとアクセアで10年間従業員をしていました。退職をして一度は離れたのですが、起業して自分がオーナーとしてチャレンジしてみようと思いFCに加盟しました。

#### 今後の展望をお聞かせ下さい

2020年3月に京都に四条烏丸店をオープンいたしました。京都はアクセア初出店のエリアであることから不安はありましたが、店舗のある四条・烏丸エリアは京都市内においてのビジネスの中心地であり、交通の要所でもあるためアクセアビジネスにもっとも適した場所のひとつです。京都エリア初出店ということもありますのでこれからもっと京都での「アクセア」としての知名度をあげていくべく、1人でも多くの利用者を増やすことに尽力していきます。

## ACCEA 種類別 フランチャイズ/加盟店比較表

対象店舗形態

ACCEA(ビジネスセンター)

ACCEA CAFÉ(コワーキングスペース)

ACFit(セルフフィットネス)

ACCEA貸会議室

種類	ブランド ロゴ使用	名称	加盟金	ロイヤリ ティー	販促 協賛金	システム 使用料	初期投資費目安 ※物件取得費用除く	標準的な 面積	売上規模目安 (月額)	営業利益目安 (月額)	その他
FC店	可	ACCEA	300万円	4%	2%	95,000円	1500~ 3000万円	10~ 80坪程度	300~ 2000万円	~300万円	安心と実績のある ACCEAの基本モデル
FC店	可	ACCEA 低投資型	300万円	7%	2%	95,000円	0円	10~ 80坪程度	300~ 1000万円	~150万円	毎月初期投資償却費相当 +機材レンタル料が かかります。
FC店	可	★ACCEA CAFÉ	100万円	10%	2%	無し	200~ 1000万円	10~ 80坪程度	10~ 200万円	~20万円	既存でされているビジネス との組み合わせに最適
FC店	可	★ACCEA CAFÉ +セルフACCEA	150万円	8%	2%	28,000円	500~ 1500万円	20~ 80坪程度	50~ 300万円	~80万円	場所の余裕があれば 上記に加えて更におすすめ
FC店	可	★ACCEA +ACCEA CAFÉ	300万円	4%	2%	95,000円	2000~ 5000万円	50~ 150坪程度	1000~ 3000万円	~500万円	投資額に余裕があれば 一番おすすめ
FC店	可	ACFit	100万円	10%	2%	無し	300~ 1000万円	20~ 80坪程度	~100万円	~20万円	空きスペースをお持ち の方に最適
FC店	可	ACCEA 貸会議室	50万円	10%	2%	無し	100~ 500万円	10~ 100坪程度	30~ 200万円	~50万円	空き室を有効利用をビル オーナーの方に
組み 合せ	可	ACCEA+ 他	300万円	4%	2%	95,000円	個々の合算	個々の合算	個々の合算	個々の合算	場所と投資資金に余裕 があればおすすめ
組み 合せ	—	その他の 組み合わせ	個々の 合算	個々の 合算	個々の 合算	個々の 合算	個々の合算	個々の合算	個々の合算	個々の合算	空きスペースと立地によ って自由に組み合わせ
加盟店	不可	BizSPOT加盟店 (コワーキングスペース)	0円	20% (プレミアム会員 対応で15%)	無し	無し	無し	—	~20万円	—	既存で運営されている 施設をそのまま利用
加盟店	不可	BizSPOT加盟店 (フィットネス)	0円	20% (プレミアム会員 対応で15%)	無し	無し	無し	—	~20万円	—	既存で運営されている 施設をそのまま利用
加盟店	不可	ACCEA 貸会議室	0円	20%	無し	無し	0円	10~ 100坪程度	~50万円	—	既存で運営されている 施設をそのまま利用

※価格は税別表記

### 会社概要

商号	株式会社アクセア		資本	2億4,059万4,200円 (資本金:1億2,629万7,100円 資本準備金:1億1,429万7,100円)	
本店所在地	東京都千代田区麹町2-4-11 麹町スクエアプラザ2F		役員	代表取締役	吉田 忠司
設立年月日	平成14年11月			取締役	年代 勝
従業員数	500名		取締役	池田 美香	
業務内容	システム、SNSアプリ等の開発、 デジタルプリント、コワーキングスペース、 フィットネスなどの運営及びシェアリングサービス		社外取締役	村上 元茂 (弁護士)	
			監査役	浅野 雅文 (公認会計士)	
			監査役	友永 隆浩	